

2. Phase des Verhandlungsverfahrens: Angebotsphase

Nach der Teilnahmephase wird die Auftraggeberin maximal fünf Bewerber zur Abgabe der Angebote mit folgendem Anschreiben über die Vergabeplattform auffordern:

Einladung – an alle Bieter - Entwurf

Auftragsbekanntmachung der Ortsgemeinde Kinderbeuern

Kindertagesstätte „Zauberwald“ Kinderbeuern: Anbau, Umbau- und Sanierungsmaßnahmen

Los 3 – Tragwerksplanung

Sehr geehrte Damen und Herren,

in dem vorbezeichneten Vergabeverfahren zeige ich an, die Verbandsgemeinde Traben-Trarbach, handelnd für die Ortsgemeinden Kinderbeuern, zu beraten und zu vertreten. Namens meiner Mandantin danke ich für Ihre Teilnahme an dem Vergabeverfahren und teile mit, dass Sie sich im Los 3 –Tragwerksplanung qualifiziert haben.

Ich lade Sie hiermit ein, an der 2. Phase des Verhandlungsverfahrens teilzunehmen.

1. Zu Ihrem Angebot:

a) Beschreibung der Planungsaufgabe

Ich bitte Sie um die Abgabe eines Angebots für die Planungsleistungen auf Grundlage des beigefügten Ingenieurvertrags im Entwurf.

Die Verbandsgemeinde Traben-Trarbach vergibt für die Ortsgemeinden Kinderbeuern Planungs- und Bauüberwachungsleistungen der Tragwerksplanung für die Durchführung der Anbau, Umbau- und Sanierungsmaßnahmen in der Kindertagesstätte „Zauberwald“ in Kinderbeuern. Auf die Leistungsbeschreibung wird Bezug genommen.

Die voraussichtlichen Nettokosten für Anbau/Umbau wurde in der KG 300+400 wie folgt berechnet:

KG 300	Bauwerk - Baukonstruktion	595.708,79 €
KG 400	Bauwerk – Technische Anlagen	322.815,88 €

Die voraussichtlichen Nettokosten für Umbau/Sanierung stellen sich wie folgt dar:

KG 300	Bauwerk - Baukonstruktion	568.927,91 €
KG 400	Bauwerk – Technische Anlagen	416.960,46 €

Es handelt sich lediglich um eine Kostenannahme, die primär dazu dient, die Vergleichbarkeit der Angebote herzustellen.

Gegenstand dieser Ausschreibung sind die Fachplanungsleistung der Tragwerksplanung nach § 51 HOAI in den Leistungsphasen 1 bis 6 (Los 3). Eine stufenweise Beauftragung ist nicht vorgesehen.

b) preisliche Bestandteile Ihres Angebotes

Die Auftraggeberin möchte eine Honorarvereinbarung auf der Grundlage der HOAI schließen und orientiert sich wegen des Inhalts der Leistungsbeschreibung an § 51 HOAI i.V.m. Anlage 14. Sie geht derzeit davon aus, dass die Planungsaufgabe in die Honorarzone III nach § 52 HOAI i.V.m. Anlage 14 HOAI einzuordnen ist. Eine davon abweichende Einschätzung bitte ich mit Ihrem Angebot mitzuteilen.

Hinsichtlich Ihres Honorarangebotes bitte ich Sie, diejenigen Honorierungsparameter zu berücksichtigen, die Sie in der Anlage 3 (Angebotsformblatt) finden.

Ich bitte Sie, den von Ihnen begehrten Umbauzuschlag sowie die Nebenkosten zu Ziffer 7.5 des Vertrages jeweils als prozentualen Zuschlag zu Ihrem Nettohonorar anzubieten.

Hinsichtlich Ihres Honorarangebots bitte ich zu berücksichtigen, dass es sich teilweise um eine Umbaumaßnahme handelt. Ich bitte insoweit für die Umbau/Sanierung einen Umbauzuschlag mit anzubieten. Wir gehen davon aus, dass für den Bereich Anbau/Umbau kein Umbauzuschlag anfällt. Eine davon abweichende Einschätzung bitte ich ebenso spätestens mit Ihrem Angebot mitzuteilen.

Ich möchte Sie weiterhin bitten, meiner Mandantin ein Preisangebot für die im Angebotsformblatt genannten Besonderen Leistungen zu machen. Eine Zusammenstellung auch zu den optional zu beauftragenden Besonderen Leistungen finden Sie in der Anlage 2 des Ingenieurvertrags sowie im Preisblatt.

c) sonstige Bestandteile Ihres Angebotes

Mit Ihrem Angebot machen Sie bitte auch Ausführungen zu den unten zu 3. genannten Wertungskriterien. **Fehlende wertungsrelevante Angaben können nur im Rahmen des § 56 Abs. 3 VgV nachgefordert werden.**

Mit dem Angebot ist eine kurze Erläuterung zum Unternehmen des Bieters und des für die Ausführung des Auftrags vorgesehenen Teams einzureichen.

Erläutern Sie bitte:

- Ihr Qualitäts-, Kosten und Terminmanagement,
- die Beachtung von Nachhaltigkeit bei Planung und Umsetzung,
- die beabsichtigte Intensität der ingenieurtechnischen Kontrolle während der Ausführung und
- ob Sie dem Vertrag hinsichtlich nichtpreislicher Bedingungen zustimmen.

Eventuelle Änderungswünsche zum Vertragsentwurf sind mit dem Angebot mitzuteilen.

Fügen Sie Ihrem Angebot eine vorbereitete Präsentation bei, die die Aussagen über die Wertungskriterien enthält, ist eine zusätzliche Erklärung zu den Wertungskriterien nicht erforderlich.

Möchten Sie im Verhandlungstermin die Vorstellung Ihres Unternehmens und die Erläuterung der Wertungskriterien anhand einer Präsentation vornehmen, bitten wir, diese mit Ihrem Angebot einzureichen.

Ich weise ausdrücklich darauf hin, dass meine Auftraggeberin eine Vergütung Ihrer Angebotsbearbeitung nicht vornehmen wird.

d) Form und Frist der Angebotsabgabe

Das Angebot ist elektronisch einzureichen unter www.dtyp.de (Identifikationsnummer: ...).

Hierfür melden Sie sich bitte mit Ihren Zugangsdaten am Vergabemarktplatz unter <https://www.dtyp.de/Center/> an. Danach können Sie im Bereich "Projekte" und dort unter "Einladungen" auf den virtuellen Projektraum dieser Ausschreibung zugreifen.

Termin zur Angebotsabgabe ist der xx.xx.2026, 10:00 Uhr.

Ich bitte um Verständnis, dass verspätete Angebote keine Berücksichtigung finden können. Ein öffentlicher Submissionstermin zur Angebotsöffnung findet nicht statt.

e) Besichtigung

Sofern Sie als Bieter eine Besichtigung des Gebäudes möchten, bitte ich um Vereinbarung des Termins über die Vergabepattform. Vor Anfertigung von Fotografien bitten wir die Leitung der Kindertagesstätte zu informieren.

2. Zur Wertung Ihres Angebotes:

Gemäß § 58 Abs. 1 VgV möchte meine Mandantschaft den Vertrag mit demjenigen Bieter schließen, der auf Grundlage der nachfolgend erläuterten Wertungskriterien und auf Grundlage des ausgehandelten Vertrags das wirtschaftlichste Angebot abgegeben hat.

Die Darstellung Ihrer Idee zum Projekt wird ausschließlich für die Auswahlentscheidung verwendet. Mit Ihrem Angebot möchte meine Mandantschaft berechtigt sein, Ihr Angebot den Gremien vorzustellen.

Ihr Angebot werden wir unter Berücksichtigung folgender Kriterien bewerten:

- | | |
|---|------|
| a) Preis der Leistung | 35 % |
| b) Qualitäts-, Termin- und Kostenmanagement | 20 % |
| c) Beachtung von Nachhaltigkeit bei Planung und Umsetzung | 20 % |
| d) Intensität der ingenieurtechnischen Kontrolle während der Ausführung | 20 % |
| e) Akzeptanz des Vertrages hinsichtlich der nicht preislichen Bedingungen | 5 % |

zu a):

Hinsichtlich der Bewertung des Honorarangebots wird wie folgt verfahren: Das Angebot mit dem wirtschaftlich günstigsten Preis erhält 10 Punkte. Ein Angebot mit einem 2,0-fach so hohen Preis erhält 0 Punkte. Dazwischen wird interpoliert. In die Wertung Ihres Angebots fließen die Zeithonorare mit folgenden, geschätzten Zeiteinsätzen ein:

- 20 Stunden Architekt/ Ingenieur/Geschäftsführer
- 30 Stunden Architekt/Ingenieur angestellt
- 20 Stunden Zeichner/Schreibkraft

zu b)

Hinsichtlich des Wertungskriteriums „Qualitäts-, Termin- und Kostenmanagement“ erhält ein Angebot 0-3 Punkte, bei dem auf ein Qualitäts-, Termin- und Kostenmanagement kein oder nur wenig Wert gelegt wird. Eine Beurteilung von 4-7 Punkten erhält ein Angebot, bei dem ein Qualitäts-, Termin- und Kostenmanagement vorgestellt wird, welcher eine qualitative Ausführung sowie die Einhaltung von Bauzeit und Baukosten erwarten lassen, die jedoch nicht über die HOAI-Methodik hinausgeht. 8-10 Punkte erhält ein Angebot, bei dem darüber hinaus der Abstimmungs- und Koordinationsprozess mit den übrigen, an der Planung fachlich Beteiligten so organisiert wird, dass eine spürbare Entlastung für den Bauherrn erwartet wird und der Bauherr im Hinblick auf die optimierte Ausführung beraten wird.

zu c)

Hinsichtlich des Wertungskriteriums „Beachtung von Nachhaltigkeit bei Planung und Umsetzung“ erhält ein Angebot 0-3 Punkte, bei dem auf die Nachhaltigkeit und Ressourceneinsparung gar nicht bis kaum geachtet wird. 4-6 Punkte erhält ein Angebot, bei dem auf die Nachhaltigkeit und Ressourceneinsparung durch entsprechende Zielsetzung geachtet wird und diese in der Planung berücksichtigt werden. Mit 7-10 Punkten wird ein Angebot bewertet bei dem das Büro eine geübte Methodik an den Tag legt, dass eine besonders nachhaltige und ressourcenschonende Umsetzung verspricht.

zu d)

Hinsichtlich des Wertungskriteriums „Intensität der ingenieurtechnischen Kontrolle während der Ausführung“ erhält ein Angebot 0-3 Punkte, dass keine rechtzeitige Kontrolle der Ausführung des Tragwerks während der Bauzeit erwarten lässt. 4-6 Punkte erhält ein Angebot, das eine rechtzeitige Kontrolle erwarten lässt und eine mehr als nur stichpunktartige Kontrolle vorsieht. 7-10 Punkte erhält ein Angebot, das eine nahezu durchgehende Kontrolle der Tragwerksausführung vorsieht.

zu e):

Hinsichtlich des Wertungskriteriums „Akzeptanz des Vertrages hinsichtlich nicht preislicher Bedingungen“ erhält ein Angebot 0-3 Punkte, das zu einer sehr ungünstigen Risikoverteilung zulasten des Auftraggebers führt, zum Beispiel Haftungsbeschränkungsvereinbarungen oder eine Reduzierung der Leistungspflichten. 4-6 Punkte erhält ein Angebot, das zu einer ungünstigen Risikoverteilung zulasten des Auftraggebers führt, beispielsweise durch die Verkürzung der Verjährungsfristen für Mängelansprüche. 7 Punkte enthält ein Angebot, das keine wesentlichen oder gar keine Abweichungen vom vorgeschlagenen Vertragsmuster regelt. 8-10 Punkte erhält ein Angebot, das eine für den Auftraggeber günstigere Risikoverteilung vorsieht, als der vorgeschlagene Vertragsentwurf.

3. Verhandlungsverfahren / Präsentations- und Verhandlungstermin

Die Auftraggeberin behält sich vor, den Auftrag ohne Nachverhandlung auf Grundlage der vorliegenden, schriftlichen Angebote zu erteilen.

Wir bitten allerdings für die Verhandlungen den

xx.xx.2026

zu reservieren. Die Uhrzeit werden wir durch gesondertes Schreiben mitteilen.

Ich bitte Sie, Ihre Teilnahme kurz zu bestätigen.

In einem 30-minütigen Dialog möchte meine Mandantschaft Sie bitten, sich und Ihr Projektteam vorzustellen. Die Präsentation sollte zielführender Weise von dem von Ihnen vorgesehenen Projektleiter durchgeführt werden.

Außerdem möchte die Auftraggeberin Gelegenheit geben, Ihr Angebot vorzustellen und zu verhandeln.

Im Anschluss an die Präsentation Ihres Büros möchte meine Mandantschaft ebenfalls in einer ca. 15-minütigen Verhandlung eventuelle Fragen zum Vertrag und zu Ihrem Honorarangebot klären, dieses und den Ingenieurvertrag verhandeln. Der Termin wird also voraussichtlich insgesamt ca. 45 Minuten Anspruch nehmen.

Für die Durchführung der Präsentation wird ein Beamer oder ein Großbildschirm zur Verfügung gestellt. Für eine Präsenzveranstaltung bitten wir Sie, Ihren Laptop mit einem HDMI-Anschluss mitzubringen.

Sollten Sie Fragen zum Präsentations- und Verhandlungstermin haben, bitte ich diese über die Vergabeplattform an mich zu richten.

Mit freundlichen Grüßen

Larissa Martin

Rechtsanwältin

Fachanwältin für Vergaberecht

Fachanwältin für Bau- und Architektenrecht

Wirtschaftsmediatorin (IHK)